

Komposite Data Group accélère son déploiement régional et renforce son offre réseaux, cybersécurité et services managés avec l'intégration d'Aquastar Consulting, acteur de référence en Hauts-de-France

Communiqué de presse | Levallois-Perret, le 9 Septembre 2026

Komposite Data Group (« KDG »), groupe de conseil et d'intégration en modernisation des infrastructures IT, spécialisé dans la donnée, le réseau et la cybersécurité, annonce l'intégration d'Aquastar Consulting (« Aquastar »), acteur reconnu de la gestion de réseaux, de la cybersécurité et des services managés, implanté dans les Hauts-de-France depuis plus de 23 ans.

Cette opération s'inscrit pleinement dans la stratégie de développement de KDG visant à constituer un acteur de référence pleinement intégré, capable d'accompagner ses clients de bout en bout sur l'ensemble des enjeux de la donnée, de son transport à son stockage et sa sauvegarde, et à sa sécurisation. Le groupe combiné franchit ainsi le cap des 50 M€ de chiffre d'affaires, consolidant sa position parmi les acteurs incontournables du secteur en France.

Une expansion stratégique du maillage territorial et des compétences techniques du groupe

Fondée en 2002 et dirigée par Ludovic Deschamps et Aurélien Guestin, Aquastar accompagne plus de 200 clients actifs (PME et grands comptes) en métropole lilloise sur trois domaines complémentaires : gestion de réseaux et mobilité, cybersécurité et services managés.

Cette intégration ancre KDG dans les Hauts-de-France, aux côtés de ses implantations existantes à Paris, Lyon et Bordeaux, et lui ouvre l'accès à un tissu dense de clients locaux en forte demande de solutions IT de proximité.

Des savoir-faire élargis sur la gestion des réseaux

Avec Aquastar, KDG dispose désormais d'une offre pleinement intégrée sur l'ensemble du cycle de vie des infrastructures IT critiques :

- Komposite : intégration de solutions de stockage, sauvegarde et architectures hybrides et cloud ;
- ISE Systems : cybersécurité offensive et défensive (audits et pentests, intégration de solutions, gouvernance, formation et services managés de supervision et de SOC) ;
- Aquastar : déploiement et gestion opérationnelle d'infrastructures réseaux, services managés récurrents et cybersécurité de proximité.

Ce rapprochement concrétise la vocation de KDG : fédérer des équipes et des expertises complémentaires pour constituer l'acteur de référence de la donnée, du réseau et de leur sécurisation.

Des valeurs communes et une approche résolument 'customer centric'

Au-delà des complémentarités techniques, KDG et Aquastar partagent une même conviction : la technologie n'a de valeur que lorsqu'elle est au service des métiers et des utilisateurs. Cette culture customer centric constitue le

socle commun du groupe combiné. Aquastar conservera son identité et son autonomie opérationnelle, tout en bénéficiant de l'écosystème KDG pour accélérer son développement : portefeuille clients élargi et capacités techniques ainsi que commerciales renforcées.

Prises de parole

Eric Alimi et Harry Zarrouk, respectivement Président et Directeur Général de KDG, déclarent :

« Cette intégration est une nouvelle étape structurante pour KDG. Avec Aquastar, nous accueillons des équipes passionnées, engagées depuis plus de deux décennies auprès de leurs clients, et qui partagent notre conviction que l'excellence opérationnelle et la proximité client sont les deux piliers d'un service IT réellement différenciant. Ensemble, nous franchissons le cap des 50 M€ de chiffre d'affaires et nous renforçons nos expertises sur la gestion réseau, un domaine stratégique pour tous nos clients. Cette opération conforte notre ambition de constituer le partenaire IT de référence pour les grands comptes et ETI en France. »

Ludovic Deschamps et Aurélien Guestin, Directeurs d'Aquastar Consulting, ajoutent :

« Rejoindre KDG est une formidable opportunité pour nos équipes et nos clients. En 23 ans, nous avons bâti une relation de confiance unique avec nos clients, fondée sur la proximité, l'écoute et la réactivité. En intégrant KDG, nous donnons à Aquastar les moyens d'aller encore plus loin, en accédant à des expertises complémentaires en data, stockage et cybersécurité avancée que nous pourrions désormais proposer à nos clients. Nous partageons avec KDG une vision commune du métier : mettre la technologie au service de ceux qui en ont besoin, avec exigence et engagement. »

Xavier Geismar et Julien Lammoglia, Founding Partners chez AREV Partners, concluent :

« Nous sommes fiers d'avoir accompagné KDG dans cette nouvelle opération, qui illustre parfaitement la stratégie de build-up que nous portons depuis l'origine. L'intégration d'Aquastar enrichit considérablement la proposition de valeur du Groupe, en renforçant à la fois son empreinte territoriale en région et ses savoir-faire techniques sur les enjeux de gestion réseau. Avec désormais plus de 50 M€ de chiffre d'affaires combiné, KDG s'affirme comme un acteur de premier plan du marché français des infrastructures et services numériques. »

PARTIES PRENANTES ET CONSEILS DE L'OPERATION

Parties

- **Management Komposite** : Eric Alimi, Harry Zarrouk, David Dariouch, Aurélien Minkhar
- **Management Aquastar** : Ludovic Deschamps, Aurélien Guestin
- **AREV Partners** : Xavier Geismar, Julien Lammoglia, Jean-Florent Quinonero

Conseils KDG

- **Conseil M&A** : Eurvad Search (Pierre Guiguan)
- **Avocats** : Everlaw (Ran Hamou, Vanessa Itzkovitch, Agathe Barret)
- **DD Financière** : Exelmans (Manuel Manas, Maxime Grelou)

Conseils Aquastar

- **Avocats** : Bignon Lebray (Alexandre Ghesquière, Martin Wartelle)
- **Finance** : Equidem (Benoit Briet)

Banquiers Prêteurs :

BNP Paribas | Caisse d'Epargne Ile de France | Société Générale

A propos d'AREV

Le fonds AREV I SCA investit de façon majoritaire au capital de sociétés non-cotées européennes. Nous cherchons à soutenir des entrepreneurs ou managers ambitieux souhaitant changer d'échelle dans leur développement et transformer leur groupe. Nous mettons à dispositions de nos partenaires notre savoir-faire stratégique, financier et opérationnel ainsi que nos réseaux relationnels.

Disposant de plus de 300 M€ sous gestion, AREV I SCA cible des investissements en fonds propres compris entre 25 M€ et 75 M€.

www.arevpartners.com